

InsureX

Marché de l'assurance basé sur la Blockchain

25 juin 2017

Contenu

1. Sommaire	2
1.1 Introduction	2
1.2 Le marché de l'assurance aujourd'hui	2
1.3 Le problème	2
1.4 Les opportunités	2
1.5 Business Model	3
2. La Plateforme InsureX	3
2.1 Fonctionnalités clés	4
2.1.1 Liste et produits du marché de l'assurance	4
2.1.2 Exécution des transactions	4
2.1.3 Gestion de portefeuilles	5
2.1.4 Perspectives du marché	5
2.2 Technologie	6
2.2.1 Blockchain	6
2.2.2 Stockage privé de haute sécurité	6
2.2.3 Application	7
2.3 Services de Données et API	7
2.4 Public Cible	7
2.5 Evolution de la Plateforme	7
3. IXT – Le Jeton InsureX	8
3.1 Combustion de Jeton IXT	8
3.2 Obtenir des IXT	8
3.3 Vente de Jetons IXT	8
3.4 IXT : Modèle de Prix	9
3.5 Bonus IXT	9
3.6 Distribution d'IXT	9
3.7 Utilisation du budget	10
4. Calendrier	11
5. L'entreprise	11
5.1 L'équipe dirigeante	12
6. Références	14

1. Sommaire

1.1 Introduction

InsureX offre une place de marché alternative pour les produits de l'assurance. Notre objectif est de transformer la manière dont le marché échange et gère les produits d'assurance. Ce document propose un aperçu de notre approche.

1.2 Le marché de l'assurance aujourd'hui

Le marché de l'assurance pèse \$3.92 trillions ou 5.7 pourcents de la production économique mondiale [1]. Des premières estimations suggèrent que cela correspond au volume des primes brutes écrites générées par les assureurs du monde entier en 2015.

L'Association des Assureurs de Grande-Bretagne estiment que la valeur des avoirs détenus par les compagnies d'assurance est de \$2.032 trillions. En Grande-Bretagne, 305 500 personnes travaillent dans cette industrie. [2]

Londres est la capitale du marché mondial de l'assurance en Europe, avec une longue histoire comme place de marché d'assurances en tous genres. L'assurance est échangée de manière traditionnelle, souvent manuellement et avec de nombreuses couches d'intermédiaires. Cette inefficacité a conduit la plupart des plus grandes institutions d'assurances à s'intéresser à la technologie de la blockchain, avec l'espoir de voir émerger une alternative moderne et simplifiée.

1.3 Le Problème

Une grande partie des assurances est échangée via des parties tiers comme des courtiers ou d'autres intermédiaires. Cela ajoute des coûts, des délais, et de la complexité au processus. Il faut souligner que les courtiers peuvent jouer un rôle important dans le marché [3], par exemple lorsque l'assurance est restructurée pour combler les besoins des réassureurs.

L'industrie de l'assurance n'a pas encore, dans son ensemble, adopté les nouvelles technologies pour répondre à la demande de nouveaux produits et aux inquiétudes concernant la vie privée. La compétition de plus en plus importante et l'évolution des habitudes des consommateurs les poussent dans cette direction.

Les processus de l'assurance concernant la gestion des risques, les primes et les réclamations demandent souvent un échange de données important entre les différents acteurs. Actuellement, les différentes parties stockent leurs propres copies des données, et les traitent individuellement. Cela rend difficile la synchronisation et la collaboration pour un processus partagé.

1.4 Les opportunités

Situé près de Londres, et travaillant en collaboration avec les plus grands assureurs et réassureurs du monde, nous sommes très bien placés pour créer une nouvelle place de marché alternative pour l'assurance.

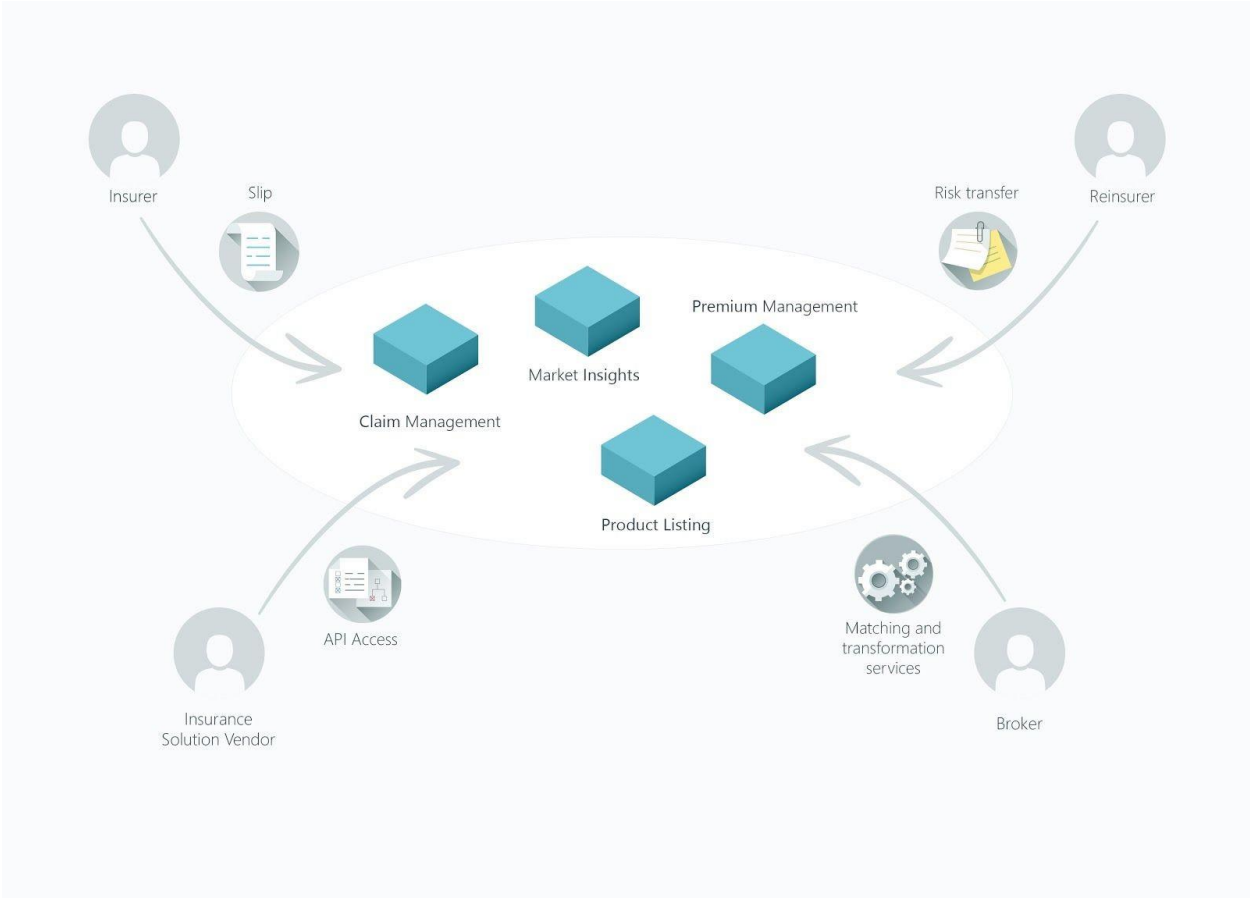
InsureX propose un environnement perturbateur qui sera bénéfique au secteur de l'assurance vieillissant. Les acteurs de cette place de marché pourront faire des affaires de manière efficace, sécurisée, et cohérente, avec un accès facile aux données historiques et des renseignements précieux sur le marché. La plateforme InsureX utilise la technologie blockchain pour simplifier le processus entre les acheteurs et les vendeurs de produits d'assurance. La plateforme fournit non seulement une place pour trouver et échanger de l'assurance, mais aussi un dispositif pour gérer les processus liés aux programmes, aux règlements, aux primes et aux réclamations.

1.5 Business Model

InsureX récupère une commission sur les transactions effectuées sur la place de marché, et demande une contribution annuelle pour l'adhésion. De nouveaux produits et services seront disponibles au fur et à mesure que la communauté InsureX s'agrandira.

2. La Plateforme InsureX

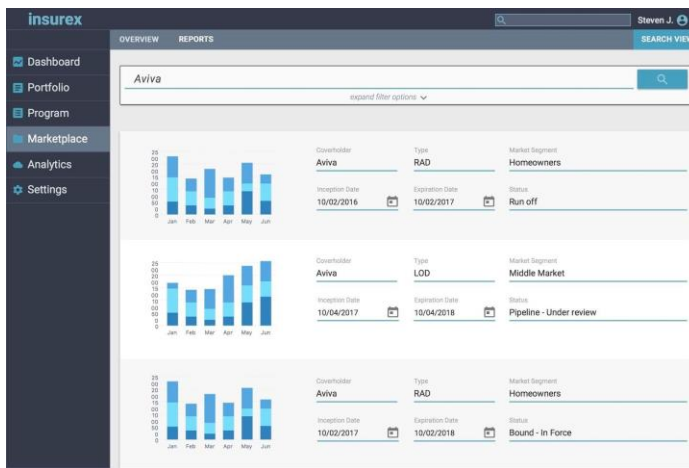
La place de marché InsureX est faite avant tout pour les institutions, telles que les assureurs, les réassureurs, et les courtiers. Rassembler ces participants permettra d'obtenir une place de marché efficace, rentable et transparente.



2.1 Fonctionnalités clés

2.1.1 Liste et produits du marché de l'assurance

Les produits peuvent être affichés pour un public ciblé ou limité à un groupe restreint d'acheteurs seulement. Le listage d'un produit inclut les caractéristiques clés et peut être destiné à des marchés ou des régions spécifiques. La flexibilité que nous offrons permet d'assurer une correspondance optimale des produits.



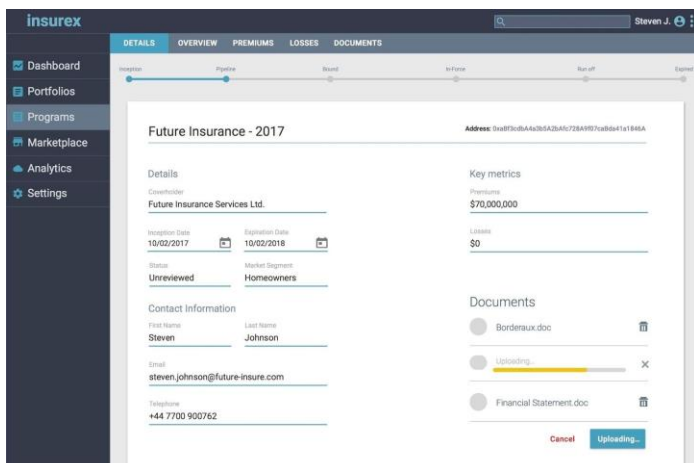
Vue de la place de marché, montrant les résultats d'une recherche de plusieurs produits d'assurance et de leur information.

Pendant la négociation et la définition du prix, nos outils de communication et de partage de documents rendent le processus simple et transparent.

2.1.2 Execution des transactions

Lorsque les parties ont convenu des termes, une transaction est ajoutée au livre de comptes distribué. Notre solution blockchain permet à tout le monde de voir les mêmes détails de la transaction et les documents.

Parce que la blockchain est partagée par nature, il n'y a pas besoin de tierce partie pour vérifier et confirmer la transaction. Les acteurs de la transaction ayant les permissions requises pourront voir les mêmes informations en temps réel.



Vue détaillée d'un exemple de produit d'assurance. L'information est sauvegardée sur la blockchain avec le hachage d'adresse correspondant en haut à droite.

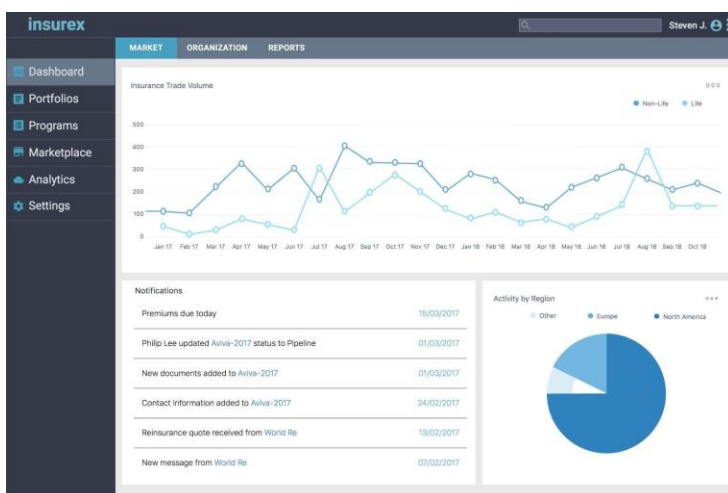
2.1.3 Gestion de portefeuille

Notre système de portefeuille vous permet d'avoir un aperçu des transactions que vous avez effectué et des métriques clés. Les portefeuilles sont hiérarchiques et peuvent être imbriqués pour former des structures complexes utiles à l'organisation.

Les informations de haut niveau, telles que les risques, les primes, les réclamations et la performance sont disponibles, peuvent être visualisées et exportées.

2.1.4 Aperçu du Marché

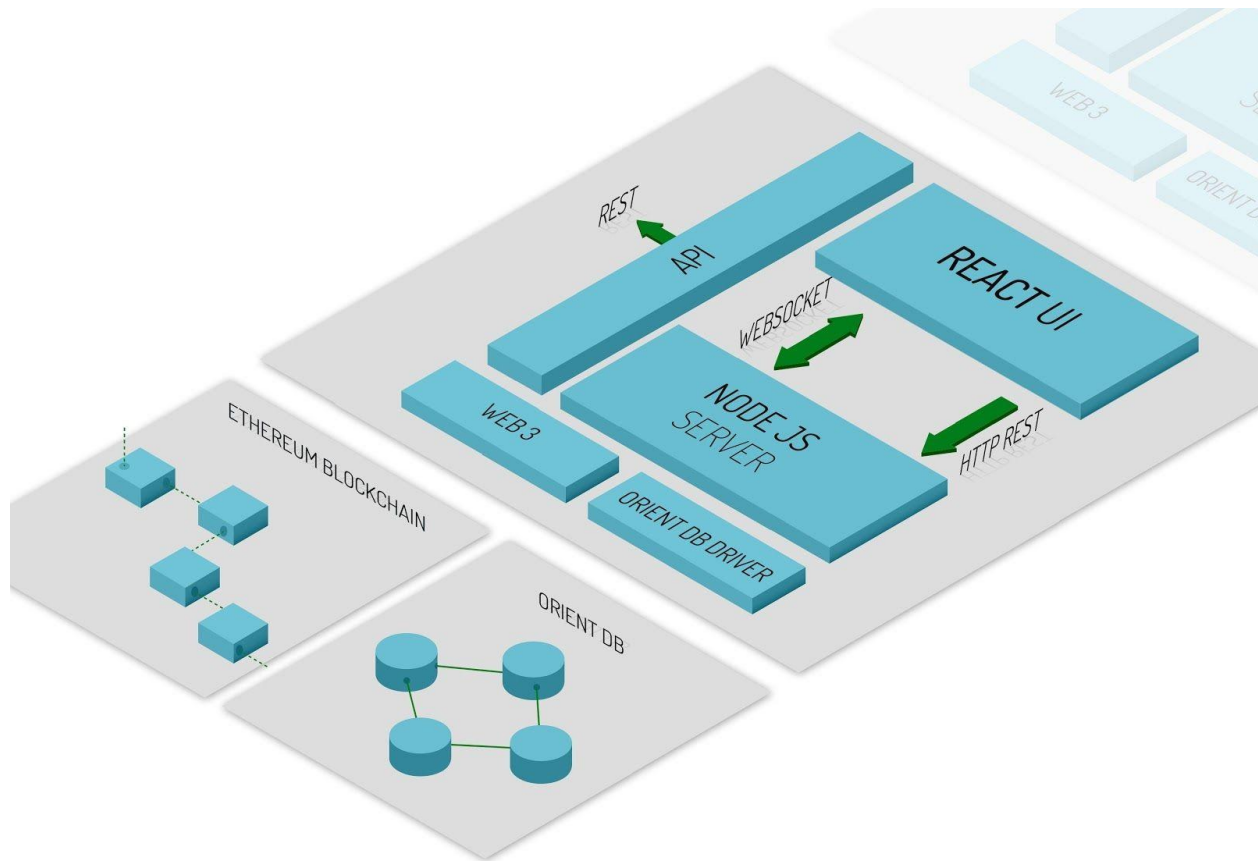
InsureX fournit un aperçu détaillé de l'activité du marché dans les différentes régions, secteurs etc. La capacité à agréger les statistiques offre une vue incomparable du marché de l'assurance.



Aperçu du tableau de bord InsureX montrant différentes données sur le marché et les notifications des utilisateurs. Ce tableau de bord permet à chaque utilisateur de customiser et de surveiller les données selon leurs préférences.

2.2 Technologie

L'architecture d'InsureX est extrêmement évolutive. C'est une combinaison robuste des dernières avancées des technologies de la blockchain, d'UX, et des approches serveur.



2.2.1 Blockchain

Notre place de marché utilise la technologie blockchain, qui offre à tous les participants des processus cohérents, sécurisés et partagés. La nature décentralisée de la blockchain permet une interaction de confiance entre les parties, ce retire les coûts et les commissions des parties tierces.

Notre plateforme utilise la blockchain Ethereum et ses contrats intelligents qui fournissent un environnement complet de développement et une large communauté [4].

2.2.2 Stockage privé hautement sécurisé

Afin de traiter certaines transactions, des informations confidentielles et privées doivent être stockées et échangées. Notre stockage est un tissu de données NoSQL sécurisé. Il vient en complément de la blockchain en fournissant un accès rapide aux données telles que les dossiers médicaux et autres

Informations confidentielles. De nombreux niveaux de sécurité, une authentification externe et un suivi important de l'utilisation sont inclus.

2.2.3 Application

L'UI est implémentée en React qui est rapide et responsive. Nous utilisons un backend Node.js qui gère une grande partie de la logique de l'application. La combinaison entre React et Node.js a été prouvée très rapide, légère et robuste.

L'interface peut être affichée sur tablettes et téléphones, et, selon notre feuille de route, nous développons une application mobile, pour bénéficier des avantages inhérents aux téléphones et tablettes.

2.3 Services de Données et API

InsureX générera un volume important de données qui seront de grande valeur pour nos clients. Les données permettront d'avoir une connaissance du marché qui n'existe pas aujourd'hui. Les entreprises extérieures pourront utiliser ces données, même si elles n'utilisent pas directement la plateforme InsureX.

Certaines parties de notre logiciel seront open source, rendues disponibles pour les autres solutions d'assurance. Nous créons ainsi un écosystème solide et une communauté active d'utilisateurs.

2.4 Public Cible

La place de marché InsureX est destinée aux acteurs de l'industrie de l'assurance. Le bénéfice principal pour nos utilisateurs sera de pouvoir rechercher et répondre aux différents besoins, en tant qu'assureur ou réassureur.

- Réassureurs. Acheter ou vendre des programmes d'assurance, cad assurance de rétrocession.
- Assureurs. Vendre des produits d'assurance aux réassureurs – transfert de risque.
- Courtiers. Fournir des structures adaptés et d'autres services.
- Entreprises. Les entreprises qui veulent assurer leurs biens, leurs propriétés ou leurs personnelles pourront rejoindre la plateforme.

Pour effectuer certaines actions, comme l'affichage des produits d'assurance, un processus Know-Your-Customer KYC sera mis en place.

2.5 Evolution de la plateforme

Il y a plusieurs secteurs que nous voulons investir une fois que la plateforme sera déployée.

- Services indépendants d'évaluation des risques.
- Produits pour les consommateurs directs.
- Service de courtage automatique.

3. IXT – Le Jeton InsureX

Le Jeton IXT est utilisé pour faire fonctionner la plateforme InsureX et sert comme récompense pour la participation à la place de marché. Chaque activité sur la plateforme a un coût associé défini en IXT. Les IXT seront transférés d'un participant à l'autre quand des actions sont effectuées sur la plateforme. Des frais seront tirés de ces actions, destinés à la plateforme.

Les jetons ont différentes fonctions dans cet environnement:

- Récompense lors de l'exécution d'une transaction
- Récompense pour l'ajout de données
- Accès à la plateforme
- Licence API

Exemple

1. Le participant A crée un prix d'assurance sur la place de marché et fournit le nombre d'IXT requis.
2. Le participant B et le participant C sont notifiés et répondent avec leurs offres.
3. Le participant sélectionné reçoit une récompense en IXT.

3.1 Combustion de jetons IXT

De tous les frais collectés sur la plateforme, une portion est consommée. Cela permet d'avoir un moyen efficace et prévisible de récompense pour l'utilisation d'IXT. Le reste est réinvesti pour l'amélioration de la plateforme.

3.2 Obtenir des IXT

Les IXT peuvent être achetés depuis la plateforme InsureX ou depuis la plupart des places d'échange.

3.3 Vente de Jetons IXT

Les jetons IXT seront émis pendant la vente de jetons. Une fois terminée, plus aucun jeton ne sera créé. La vente durera trois semaines, du 11 juillet au 31 juillet 2017.

130,000,000 jetons IXT seront générés au maximum, dont 30,000,000 jetons qui seront gardés en réserve. Au maximum 100,000,000 jetons IXT seront vendus, et les jetons restants seront détruits.

Exemple: si 40,000,000 IXT sont vendus pendant la vente de jetons, alors les 60,000,000 restants seront détruits. Cela fera donc un total de 70,000,000 de jetons, qui est égal au nombre total de jetons vendus plus la réserve InsureX de 30,000,000.

Les jetons seront émis en 5 niveaux, dont chacun à un modèle de bonus associé (voir ci-dessous).

La détention d’IXT ne possède pas d’autres droits que ceux d’échanger et d’utiliser la plateforme. L’IXT ne représente ou ne confère aucun droit de propriété ou de part, droits de propriété intellectuelle, autres droits équivalents, ou tout autre forme de participation concernant la plateforme InsureX.

3.4 IXT : Modèle de prix

Formule du prix de lancement:

$$Prix = Prix\ base * (1 + f(x))$$

x représente le niveau courant.

f(x) représente la distribution normale avec une moyenne de 0 et un écart-type de 3.

3.5 Bonus IXT

Le prix de base de l’IXT est de 1 125 par ETH. Le prix pour chaque niveau est calculé grâce au modèle de bonus, et la distribution des niveaux est basée sur un système premier arrive premier servi (PAPS). L’investissement au début donnera droit à un bonus plus important, puis le bonus diminuera jusqu’à 0% au dernier niveau.

Le modèle de bonus suivra ce qui a été vendu durant la pré-vente. Exemple: Nous vendons 7 000 ETH pendant la pré-vente, donc le premier niveau commencera à 7001 et ajoutera 1 634 ETH en plus. Nous continuerons les niveaux jusqu’à atteindre le but de 83 778 ETH.

Niveau	Montant d’Ether	Nombre de jetons	Bonus	IXT / ETH
1	1,634	2,500,000	36%	1 ETH - 1,530 IXT
2	1,852	2,500,000	20%	1 ETH - 1,350 IXT
3	15,456	20,000,000	15%	1 ETH - 1,294 IXT
4	20,392	25,000,000	9%	1 ETH - 1,226 IXT
5	-	IXT restant	0%	1 ETH - 1,125 IXT

Si à la fin de la vente l’objectif n’est pas atteint, tous les fonds seront retournés à leurs possesseurs respectifs.

InsureX se réserve le droit de changer le nombre de jetons de chaque niveau avant le début de la vente.

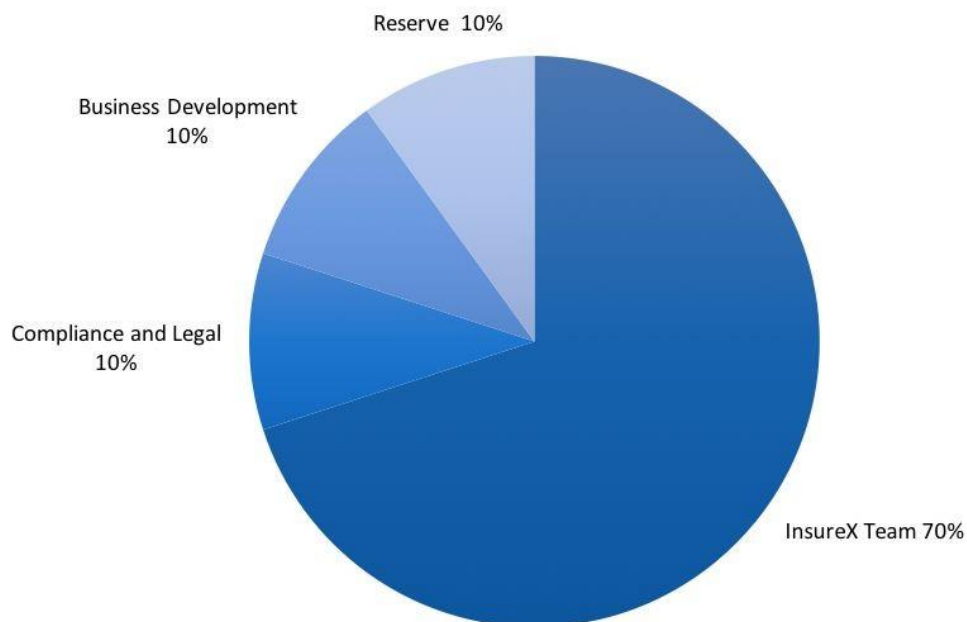
3.6 Distribution d'IXT

- Réservoir pour la Vente: maximum 100 000 000 IXT.
- Réserve InsureX: 20 000 000 IXT. Cette part servira de récompenses aux premiers utilisateurs et pour fournir de la liquidité si besoin est.
- Equipe InsureX: 10 000 000 IXT. Cette part servira de récompense à l'équipe et aux conseillers.

3.7 Allocation du budget

Les fonds levés durant la vente de jetons seront utilisés pour accélérer le développement de la plateforme InsureX, pour aller de la version Beta à la version de Production, en partenariat avec des assureurs et réassureurs en Q4-2017.

En fonction du succès de la vente, les fonds iront principalement vers le développement, les infrastructures, et des recrutements clés comme des actuaires, des souscripteurs et des courtiers.



- Agrandissement de l'équipe InsureX 70% - La majorité du budget servira à l'agrandissement de l'équipe qui implémentera notre solution. Des spécialistes de l'industrie seront aussi recrutés.

Quelques postes que nous allons pourvoir (permanents ou comme consultants):

- 5 Développeurs UX

- 5 Développeurs Ethereum
 - 3 Développeurs Serveur JavaScript
 - 5 Testeurs
 - Assureur/Actuaire
 - Ventes et Marketing
- Conformité et Service juridique 10% - Une partie des fonds seront alloués aux services de conformité et juridique pour lancer notre entreprise.
 - Business Development 10% - Le budget de business development permettra d'attirer l'attention sur notre plateforme dans le secteur de l'assurance.
 - Réserve 10% - Une portion des fonds sera mise de côté en cas de coûts imprévus.

4. Calendrier

Q2 - 2017:

- R&D. Recherche en technologie blockchain et marchés de l'assurance.
- Prototype. L'équipe de développement commence à travailler sur un prototype du produit.
- Partenariats. Mise en relation avec des personnes des industries de l'assurance et de la blockchain.

Q3 - 2017:

- Levée de fonds. Lancement de la campagne de vente de jetons.
- Agrandissement de l'équipe. Insurex va agrandir son équipe de développement et recruter des experts dans les domaines de l'assurance et du développement.
- MVP. Version fonctionnelle de la plateforme.

Q4 - 2017:

- 10 clients. 10 clients utilisent la plateforme pour leur opérations journalières.
- Extension des processus en aval.
- Mise en place d'une équipe de support pour aider les clients.
- Disponibilité générale. La version initiale est disponible pour tous les clients.

Q1 - 2018:

- Vers le marché. Etablir une stratégie de ventes.
- Faire évoluer la plateforme. Faire en sorte que la plateforme se diversifie et s'agrandisse.

5. L'entreprise

InsureX a été fondée à Londres en 2017. Le concept nous vient d'Ingemar Svensson, dont l'entreprise Finserve.io qui travaillait avec divers assureurs qui mentionnaient souvent la blockchain et l'idée d'une place de marché alternative.

Peu après, InsureX a recruté une entreprise de réassurance à Londres pour évaluer la manière dont cette plateforme pourrait améliorer la sécurité, le coût et l'administration.

Cristina Dolan a aussi rejoint en tant que co-fondateur et son expérience du secteur des startups, son expertise technologique et son dévouement à la communauté blockchain étaient les qualités idéales pour la croissance d'InsureX.

5.1 L'équipe dirigeante

Ingemar Svensson, Fondateur & CEO/CTO

Avant de fonder InsureX, Ingemar était CTO de Risk and Valuation chez SunGard Asset Management. Son expérience va de la gestion de grandes organisations au développement logiciel. Ingemar a passé 20 années à construire des systèmes critiques dans diverses positions chez Bank of America Merrill Lynch, Barclays Capital, Lehman Brothers et Mitsui Sumitomo Insurance.

Cristina Dolan, Co-fondatrice & COO

Cristina est ancienne élève de [MITMediaLab](#) et pionnière de l'Internet, avec plus de 20 ans d'expérience dans la création de logiciels, de contenus, et produits basés sur Internet. Elle était la co-fondatrice de OneMain.com, qui est devenu la 10ème plus grande ISP après une IPO réussie (rachetée par [Earthlink](#)). Elle est membre du Forbes Technology Council et en 2016 était jury du IBM Blockchain Hackathon. Cristina est Chair de la MIT Enterprise Forum à New York où de nombreux événements ont été tenus, avec des leaders de l'industrie. En 2017, elle a reçu le prix Harold E. Lobbell Distinguished Service du MIT pour son travail de promotion des sciences informatiques.

Mikael Olofsson, Co-fondateur & Entrepreneur en Résidence

Mikael a plus de 17 ans d'expérience dans les secteurs des startups et des marchés financiers. Avant de fonder InsureX, il a co-fondé TikkR.co, un plateforme d'assurance sur demande, qui a participé au programme InsurTech Accelerator en 2017 au Startupbootcamp.org à Londres. Avant cela, Mikael a travaillé en tant que Senior Equity Derivatives Broker et Commodities Broker à Londres, New York, Genève et Paris.

Valdi Kamenarov, Architecte

Valdi a travaillé chez News Corp UK où il a pris part au développement de leur Plateforme de Gestion de Clients. Son rôle l'analyse des besoins, la conception du système, et le développement de fonctionnalités stratégiques pour supporter leurs systèmes.

Nicolas Cherence, Développeur Ethereum

Nicolas a travaillé dans la SocGen CIB Front Office sur le bureau d'échange Delta One. Après cela, il a rejoint une entreprise de logiciels financiers et a travaillé sur une application Front et Back Office. Il détient un master en statistiques et ingénierie financière de l'Université Paris IX Dauphine.

Charlotte Holmen, Développeur UX

Charlotte a été le premier développeur recruté chez Doctify.co.uk. Son équipe et elle ont construit le produit de zero, pour créer un produit maintenant récompensé. Elle a aussi une carrière comme journaliste et éditrice. Entre autres, elle avait sa propre page dans une des plus grands magazines de voyage suédois.

Conseil consultatif

Ross Campbell, Souscripteur en Chef, General Re, London

Ross est un vétéran de l'industrie de l'assurance avec plus de 30 d'expérience dans le métier. En tant que Souscripteur en Chef, Recherche & Développement en Santé de General Re en Europe il donnera à InsureX des connaissances précieuses sur l'industrie.

Nick Pester, Partner, Head Of Insurance & InsurTech chez Capital Law LLP, London

Nick est chef du cabinet d'Assurance InsurTech chez Capital Law, qui fournit au secteur de l'assurance une offre spécialisée avec une approche très commerciale.

Timo Schlaefer, Co-fondateur / CEO Crypto Facilities Ltd, London, UK

Timo est CEO/co-fondateur de Crypto Facilities Ltd à Londres, qui est une plateforme d'échange d'avoirs numériques qui s'intéresse à la demande en nouvelles crypto-monnaies. Timo a été avant cela before VP en Modèles Quantitatifs chez Goldman Sachs à Londres.

Ransu Salovaara, Conseiller Senior & CEO TokenMarket

Ransu est un cadre de l'industrie financière spécialisé dans les crypto-monnaies, dans les avoirs numériques et dans la technologie blockchain. Actuellement CEO de TokenMarket, InsureX a engagé le savoir et l'expérience dans ce secteur mouvant.

6. Références

[1] Allianz - Global insurance markets: URL:

https://www.allianz.com/en/economic_research/publications/working_papers/insurance_markets/GVM260416e/

[2] Association of British Insurers, Keyfact 2016 : “UK Insurance and Long Term Savings, Key Facts”

[3] Peter Maas, University of St.Gallen, “How Insurance Brokers create value - A Functional Approach”, Working papers on risk management and insurance NO. 27 (September 2016)

[3] Dr. Gavin Wood, “ETHEREUM: A SECURE DECENTRALISED GENERALISED TRANSACTION LEDGER”, Eip-150 Revision, URL: <http://gavwood.com/Paper.pdf>